



CHAMADA PARA PROPOSTA – CONSULTORIA PARA SUPORTE AO DESENVOLVIMENTO DO HUB DE INOVAÇÃO

Emitido por: Instituto Arandu

Data de emissão: 09/09/2025

Prazo para envio de dúvidas: 17/09/2025 - 18h

Prazo para envio proposta: 29/09/2025 - 18h

1. Introdução

Fundado em 2024, o Instituto Arandu tem como missão impulsionar modelos sustentáveis de uso da terra de baixo carbono.

Nascido da união de empreendedores com vasta experiência técnica e acadêmica, o Instituto conta com um time multidisciplinar com expertise em agricultura, finanças, meio ambiente e inovação. Unimos a experiência do setor privado e do terceiro setor com o conhecimento de políticas públicas para construir iniciativas de impacto positivo e duradouro.

Ficamos em Piracicaba, um polo estratégico para o agronegócio e a inovação em soluções de baixo carbono no Brasil, no coração de um ecossistema de ponta.

Nossas ações se concentram em promover inovação, investimento, pesquisa e capacitação, sempre buscando harmonizar produção e conservação ambiental.

Estamos contratando uma consultoria especializada com o objetivo de desenvolver o business plan para o Hub de Inovação do Instituto Arandu com o mecanismo principal de uma Venture Builder para gestão e apoio financeiro das iniciativas. O trabalho deverá contemplar um estudo de mercado, definição do modelo de negócio e operação, o mapeamento estratégico de stakeholders, estruturação da governança, desenho de iniciativas de aceleração de soluções e mecanismos de investimento filantrópico, além da proposição de recursos humanos, financeiros e tecnológicos necessários.

Busca-se um parceiro capaz de combinar visão estratégica, conhecimento técnico e experiência prática para viabilizar a implementação e escalabilidade do Hub e da Venture Builder, fortalecendo sua atuação no ecossistema de uso da terra e baixo carbono.

2. Escopo do Projeto

As entregas esperadas incluem:

1. Carta de apresentação da consultoria.
2. Metodologia e Abordagem.
3. Proposta comercial (com detalhamento das atividades, valores, prazos e condições de pagamento).
4. Cronograma de execução detalhado.
5. Equipe técnica designada (currículos resumidos).
6. Portfólio de projetos relevantes.

3. Atividades e requisitos da proposta comercial. A consultoria deverá realizar:

I. Estudo de mercado

Estudo de benchmark incluindo venture builders, venture philanthropy facility, venture studios, incubadoras, aceleradoras e think tanks, apresentando os diferentes modelos de negócio, operação e diferenciais dos mecanismos de inovação.

II. Modelo de negócio

Sugestão do modelo de negócio ideal para o hub de inovação com a venture builder e parceiros externos.

III. Mapeamento dos stakeholders

Mapeamento do ecossistema de inovação focado em NBS, uso da terra e baixo carbono no Brasil e no mundo, apresentando os potenciais parceiros e possíveis modelos de associação com o hub e Venture Builder.

IV. Modelo de operação

- Governança de gestão.
- Estruturar iniciativa de aceleração de soluções.
- Estruturar um mecanismo de venture philanthropy facility.
- Descrição dos recursos necessários para:
 - Para cada iniciativa.
 - Possíveis plataformas de gestão do hub/venture builder.
 - Humano.
 - Financeiro.

4. Critérios de Avaliação

- Qualidade técnica da proposta (40%)
- Experiência anterior (20%)
- Metodologia proposta (20%)
- Orçamento (20%)

5. Orçamento

O orçamento deverá ser apresentado com valores discriminados e impostos incluídos. A empresa se reserva o direito de negociar.

6. Submissão

As propostas devem ser enviadas em PDF até o dia 29/09/2025 - 18h para:

E-mail: henrique@institutoarandu.org

Assunto do e-mail: "Proposta – Projeto [Nome] – [Nome da Consultoria]"

